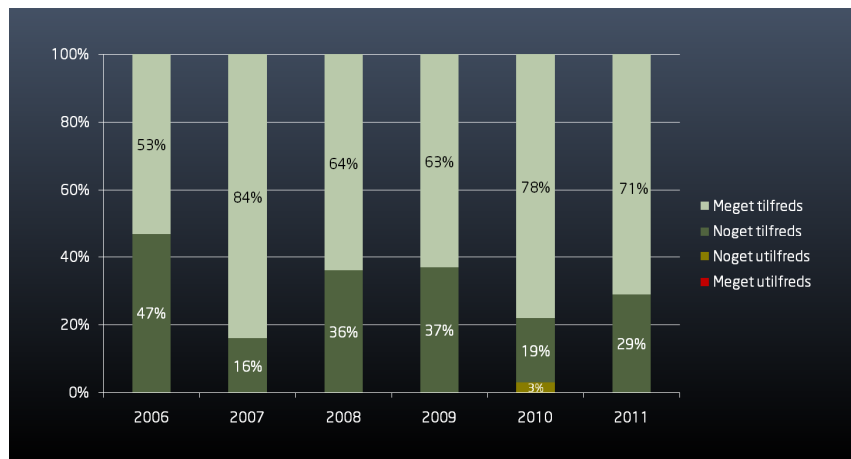
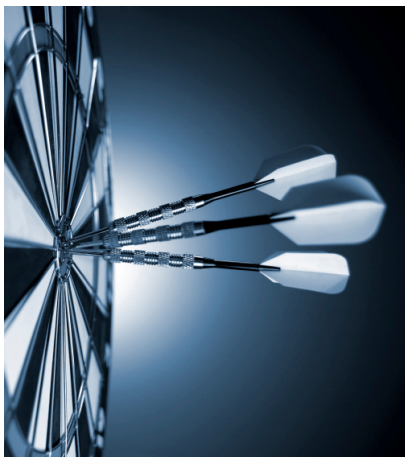


Globeteam – konsulenthus med høj faglighed, vækst og tilfredse kunder

Globeteam er et konsulenthus med høj faglighed, konstant vækst og særligt glædeligt: Meget tilfredse kunder. I år 2001 grundlagde to konsulenter virksomheden, og i dag ti år senere, hvor omsætningen har rundet 80 mio. kroner, arbejder godt 70 konsulenter for nogle af de fremmeste private og offentlige virksomheder.



Globeteams varemærke er høj faglighed, hvor de enkelte fagteams selv ansætter konsulenterne. Alle konsulenter er selvstændige, og den enkelte og fællesskabet bidrager gensidigt til faglig og forretningsmæssig udvikling.

Motivation sikres tillige gennem forpligtende aftaler mellem kunden, Globeteam og konsulenten, ligesom den enkelte konsulent på sigt har mulighed for medejerskab af virksomheden.

De fremmeste offentlige og private virksomheder har gennem årene gjort brug af Globeteams kompetencer, og mange vælger en længerevarende samarbejdsrelation, hvor stadig nye opgaver løses af vores konsulenter.

Fokuserede løsninger og synergi mellem kompetencer

Globeteam tilbyder løsninger inden for optimering af it og forretning med det formål at forbedre produktiviteten i virksomheder.

Samspelet mellem Globeteams management konsulenter og dybt tekniske specialister sikrer en unik rådgivning, hvor it,

drift, processer og data tænkes ind i et strategisk oplæg, der understøtter kundens forretning.

Alle Globeteams implementeringer understøttes af projekt- og forandringsledelse og garanterer, at kundens medarbejdere oplever løsninger, der optimerer og understøtter deres arbejdsopgaver.

Forretningsoptimering

Vores forretningskonsulenter arbejder med optimering af forretningsstrategier, it-strategier og forretnings- og driftsprocesser. Ofte i tæt samspil med vores konsulenter med dyb teknisk indsigt og erfaring med it for at sikre, at it-funktion og -udnyttelse proaktivt tjener forretningen.

Kompetencerne fra vores forretnings- og proceskonsulenter sikrer på den vis teknologisk forankring i direktionen og en vellykket investering og understøttelse af virksomhedens strategi.

IT optimering

Globeteams tekniske specialister udvikler og implementerer komplekse infrastrukturløsninger. Vores løsninger er

Globeteam

- 2001 Globeteam dannes af to konsulenter
- 2004 Omsætningen er under 20 mio. kr.
- 2005 Gold Certified Partner for Microsoft
- 2007 Vinder for anden gang "Infrastruktur" prisen
- 2008 Udvalgt som SKI-leverandør
- 2009 Omsætningen er under 70 mio. kr.
- 2010 Gennemfører organisationsoptimering med plads til vækst
- 2011 I dag arbejder godt 70 konsulenter for Globeteam. Omsætning 80 mio. kr. og en kundeportefølje, der tæller nogle af de fremmeste private og offentlige virksomheder

”Det er meget svært, at finde emner til forbedringer. De konsulenter vi har samarbejdet med, er meget professionelle i deres faglige og sociale adfærd.”

Citat fra 2011 kundetilfredshedsundersøgelsen



baseret på standardprodukter og ud-mærker sig typisk ved udvidelser af teknologien, som sikrer strategisk forankring i forretningen og i sidste ende et højere udbytte for kunden.

Vi har tillige solid erfaring og kompetence indenfor softwareudvikling, og vi har en lang række store og mindre udviklingsopgaver på Microsoft-plattformen bag os. Ligesom udvikling på .NET-plattformen hører til en af vores spidskompetencer.

Værdien af dyb teknisk viden sammenholdt med vores erfaring med ITIL og driftsprocesser giver os mulighed for at rådgive kunderne ud over det teknologiske. Den viden bidrager til at få sat Change Management på dagsordenen ved implementeringer.

Projekt -og forandringsledelse
Der løses mange og brede opgaver inden for vores kompetencer. De senere år er flere tværgående projekter kommet til, hvor netop synergien og den strategiske og organisatoriske implementering har kvalificeret løsninger yderligere.

Strategier skaber ingen værdi før de implementeres og eksekveres og en væsentlig løftestang til at øge antallet

af vellykkede investeringer er at koble projekt- og forandringsledelse på projekter.

Høj kundetilfredshed

Globeteam måler kundernes tilfredshed hvert år. Og resultaterne er altid tilgængelig for kunderne. Det er en stærk motivationsfaktor løbende at få feedback på ydelserne, og de flotte resultater ansporer til fortsat udvikling og styrkelse af vores virksomhed i overensstemmelse med kundernes besvarelser. Undersøgelsen foretages af uafhængigt analyseinstitut. Du kan se kundernes tilfredshed 2006-2011 på forsiden.

International benchmark

Blandt Microsofts godt 3500 Gold Partnere på verdensplan tilbydes hvert år deltagelse i international kundeundersøgelse, hvor virksomheden "rates" mod nationale og internationale partnere. Vi har valgt at deltage hvert år, og har flere gange placeret os som højdespringer, når der er blevet sammenlignet mellem virksomhederne.

Frontløber

Globeteam blev i 2005 Gold Partner hos Microsoft. Det er en anerkendelse som gives til samarbejdspartnere med dyb

indsigt i Microsofts produkter, og hvor kravet tillige er, at man løbende holder sig opdateret såvel teoretisk som praktisk inden for de nyeste teknologier og produkter.

Globeteams fokus på kompetencer og indsigt i nyeste teknologier og produkter betyder tillige, at vi deltager i Microsofts såkaldte TAP/EAP-programmer, hvor kunden tager kommende produkter og teknologier i brug før frigivelse.

Tæt samarbejde med offentlige virksomheder.

I 2008 blev Globeteam certificeret SKI-leverandør, og vi får således mulighed for yderligere at udbygge samarbejdet med offentlige virksomheder.

Kontakt:

Gorm Eriksen
Mobile: +45 2715 0077
E-mail: ger@globeteam.com

Kristian Lykke
Mobile: +45 2633 1112
E-mail: krl@globeteam.com

Fagfolk står bag

Globeteams fokus på faglighed afspejler sig også i virksomhedens ledelse. Det er vigtigt for Globeteam, at den ledelse, som løbende er i dialog med kunder og konsulenter, selv har substantiel indsigt. Både en konsulent og et bestyrelsesmedlem skal være i stand til at håndtere mødet med kunden. Derfor kan kunder frit henvende sig til såvel navngivne bestyrelsesmedlemmer som konsulenter for vurdering af eventuelt samarbejde.

Vi er kendt for

- Høj faglighed
- Forretningsorienterede løsninger
- Høj faglighed og respekt for kunden
- Dedikerede og navngivne konsulenter
- Stabilitet og soliditet
- Altid opdateret på nyeste viden og teknologier
- SKI Leverandør
- Microsoft Gold Partner
- Infrastrukturprisen i 2009, 2007 og 2005
- Deltager i TAP programmer
- Rammeaftaler med private og offentlige kunder
- Certificerede konsulenter
- Azure kompetencer